



Offrez un bel avenir à votre carrière.
Accompagnez SRDi dans sa croissance !

SRDi est une PME spécialisée dans l'encre & l'accessoire informatique. Nous cultivons notre différence avec l'apport sur le marché de la GMS/GSS d'une offre produit unique et globale. SRDi attache une importance forte à la relation avec la clientèle pour développer un business gagnant/gagnant. Cela nous vaut une réputation justifiée et une progression significative de nos parts de marchés. Certifiés ISO 14001, nous apportons une attention particulière à l'impact environnemental de notre activité et à notre engagement citoyen.

Nous recherchons un **Technico-Commercial - Merchandiser H/F**
Poste home office (basé idéalement vers Toulouse) en itinérance sur l'ensemble des
départements du Sud-Ouest
CDI

Rattaché(e) au Responsable de secteur, vous gérez et fidélisez notre portefeuille clients de la GMS en ayant soin d'optimiser nos gammes de produits. Vous réalisez des analyses de besoins pertinentes et proposez à vos interlocuteurs des solutions créatives, stratégiques et sur mesure. Vous assurez également le merchandising.

Vous aimez les challenges et êtes curieux des nouveautés. Vous vous démarquez également par votre approche conseil et votre sens de la satisfaction client.

De formation supérieure bac+2 ou plus, vous disposez d'une expérience impérative de plus de 3 années en tant que commercial ou chef de rayon en GMS/GSS dans le secteur marchandise générale, bazar et service, et idéalement en informatique.

Vous êtes une personne dynamique, persuasive et dotée d'un sens aigu de la satisfaction client ? Vous avez la fibre commerciale et aimez les challenges ?

Alors rejoignez-nous !

Nos plus : Entreprise à taille humaine où rien n'est impossible !
Salaire fixe + variable / Mutuelle / Véhicule de fonction / Téléphone portable / Ordinateur
Lundi - Vendredi
